

Раздел 3: Основы экономики аптечной организации

Занятие 2. Особенности ценообразования на ЛС и другие товары аптечного ассортимента.

Ситуационные задачи

Ситуационная задача 1

Теоретический материал для задачи

Структура оптовой цены

Налоги (НДС, акцизы)
Надбавка оптового звена
Покупная цена (без НДС)

Структура розничной цены

Налоги (НДС, акцизы)
Надбавка розничного звена
Покупная цена (без НДС)

Надбавка оптового (розничного) звена включает в себя:

- прибыль;
- издержки обращения (затраты, расходы) по закупке, хранению, комплектации, подсортировке, фасовке, транспортировке и реализации товара.

Условие задачи

1. Изучите поступившие в аптеку приходные первичные учётные документы. Сделайте вывод о наличии всех необходимых документов, сопровождающих товар.
2. Проверьте правильность применения торговой надбавки поставщиком (не должен быть превышен допустимый предельный уровень).
3. Сформируйте розничные цены на поступивший товар:
 - 3.1. В аптеке, находящейся на обычной системе налогообложения.
 - 3.2. В аптеке, находящейся на ЕНВД.
4. Документально оформите сформированные цены в реестре розничных цен.

Ситуационная задача 2

Теоретический материал для задачи

Структура цены производителя (изготовителя):

Налоги (НДС, акцизы)	Себестоимость
Прибыль	
Косвенные затраты	
Прямые затраты	

В настоящее время формирование цен на экстермпоральные ЛП осуществляется посредством различных методов ценообразования. В зависимости от объекта, на который ориентируется организация при реализации целей и стратегий ценообразования, различают группы методов, ориентированные на: издержки; полезность продукции; спрос; конкуренцию. Как показывает практика работы аптек, наиболее приемлемыми и достоверными являются методы, ориентированные на издержки, которые основаны на калькулировании затрат при изготовлении экстермпоральных ЛП. Наиболее распространённый из указанных методов – метод ценообразования на основе издержек, исчисляемых на площадь РПО, особенностью которого является исчисление общих затрат на единицу площади аптеки, а затем – затрат производственного отдела с учётом его площади. Прямые затраты – это затраты, связанные непосредственно с производством (изготовлением) конкретной продукции. При изготовлении лекарственного препарата в аптеке к ним относится стоимость субстанций, посуды, укупорочного и вспомогательного материала. Косвенные затраты непосредственно не связаны с производством конкретной продукции (например, арендная плата, коммунальные платежи, расходы на оплату труда управленческого персонала и т.д.). При расчёте их доля добавляется в стоимость продукции:

- общая сумма косвенных затрат распределяется на квадратный метр площади аптеки ($\Sigma \text{ИО} / \text{кв.м.} = \Sigma \text{ИО} / S \text{ аптеки}$);
- из общей суммы затрат выделяются затраты рецептурно-производственного отдела ($\Sigma \text{ИО РПО} = \Sigma \text{ИО} / \text{кв.м.} \times S \text{ РПО}$);
- рассчитывается сумма затрат рецептурно-производственного отдела на единицу изготовленной продукции ($\Sigma \text{ИО РПО} / \text{количество единиц продукции}$). Количество единиц

продукции включает изготовленные лекарственные формы по рецептам и требованиям; внутриаптечную заготовку и фасовку за период времени, соответствующий ИО.

Тарифы за изготовление лекарственных препаратов, внутриаптечной заготовки и фасовки определяются расчётным путём с использованием коэффициентов трудоёмкости и затрат РПО на единицу продукции.

В цену включается желаемый уровень прибыли (величина рентабельности). Розничная цена без НДС рассчитывается из суммы прямых и косвенных затрат, тарифа за изготовление и прибыли. Затем исчисляются налоги (НДС, акцизы).

Порядок формирования цен на изготовленные в аптеке лекарственные препараты, внутриаптечную заготовку и фасовку утверждается приказом руководителя аптечной организации. К приказу прикладывается расчёт тарифов на изготовление лекарственных препаратов, внутриаптечной заготовки и фасовки.

Второй метод – метод ценообразования на основе реальных издержек РПО по статьям затрат (утверждён НИИ фармации 05.08.1995 – «Методические рекомендации по определению тарифов за изготовление и фасовку лекарственных средств и изделий медицинского назначения в аптеках»). Особенностью метода является расчёт издержек РПО по каждой статье в виде доли от общих затрат аптеки, а также использование условных производственных единиц с нагрузкой на одного работника.

В современных условиях работы производственных аптек целесообразно совмещение методов, предполагающее исчисление издержек РПО как из расчёта площади по некоторым статьям затрат (например, арендные платежи), так и из расчёта доли от реальных затрат аптеки по большинству статей (например, в размере 100% – заработная плата, начисления на неё, спецодежда для сотрудников производственного отдела, спецпитание, амортизация по используемому в РПО имуществу, в размере 35 - 80% по другим статьям затрат). Следовательно, исчисление издержек по совмещённой методике позволяет более точно определить косвенные затраты на единицу продукции. Последние с учётом коэффициентов трудоёмкости по перечню работ и процедур, связанных с процессом изготовления лекарственных препаратов, позволят рассчитать тарифы, а затем цены, реально отражающие стоимость экстермпоральных лекарственных препаратов.

Условие задачи

Рассчитайте стоимость экстермпоральной лекарственной формы, используя данные о прямых и косвенных затратах, фактических коэффициентах трудоёмкости, величине рентабельности и НДС по установленной ставке.

Вопросы для самоконтроля

1. Цена: понятие, виды и структура.
2. Этапы реализации ценовой политики.
 - 2.1. Цели ценообразования.
 - 2.2. Система ценообразующих факторов (среда, предложение, спрос).
 - 2.3. Ценовые стратегии и методы ценообразования.
 - 2.4. Контроль, анализ и корректировка цен.
3. Государственное регулирование цен на лекарственные препараты, другие товары фармацевтического ассортимента (федеральное регулирование и регулирование на уровне субъектов РФ).

Список рекомендуемой литературы

1. Лекция «Особенности ценообразования на лекарственные препараты».
2. Управление и экономика фармации: учебник / под ред. И.А. Наркевича. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. – 928 с., стр. 567-582.
3. Федеральный закон от 12.04.2010 № 61-ФЗ «Об обращении лекарственных средств».
4. Постановление Правительства РФ от 29.10.2010 № 865 «О государственном регулировании цен на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов» (вместе с «Правилами государственной регистрации предельных отпускных цен производителей на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов», «Правилами ведения государственного реестра предельных отпускных цен производителей на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов», «Правилами установления предельных размеров оптовых и предельных размеров розничных надбавок к фактическим отпускным ценам производителей

на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, в субъектах Российской Федерации»).

5. Постановление Правительства РФ от 07.03.1995 № 239 «О мерах по упорядочению государственного регулирования цен (тарифов)».
6. Постановление правительства Оренбургской области от 26.04.2011 № 258-п «Об установлении предельных оптовых и предельных розничных надбавок на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты» (вместе с «Предельными оптовыми и предельными розничными надбавками к ценам на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов»).